

MERCADOTECNIA

FORMAR PROFESIONALES CANALIZANDO A LOS ESTUDIANTES LOS CONOCIMIENTOS FUNDAMENTALES SOBRE LA TEORÍA,

Técnicas de la mercadotecnia, la comunicación mercadológica en sus diversas variedades, de publicidad como parte integral de la mercadotecnia además de darles conocimientos suficientes de apoyo como son los administrativos y contables, así como de aquellos que se consideran complementarios para la buena formación del egresado.

PLAN de Estudios:

Primer Cuatrimestre

Introducción a la Mercadotecnia Teoría de la Comunicación Matemáticas Metodología de la investigación Informática

Segundo Cuatrimestre

Mezcla de Mercadotecnia Relaciones Públicas Matemáticas Financieras Introducción a la Publicidad Microeconomía Estadística Aplicada a la Mercadotecnia

Tercer Cuatrimestre

Investigación de Mercados Cualitativa Análisis de la Competencia Principios de la Administración Estrategia Promocional y Publicitaria Macroeconomía Principios del Derecho

Cuarto Cuatrimestre

Investigación de Mercados Cuantitativa Estrategias de Distribución Principios de Contabilidad Planeación de Medios Administración de Recursos Humanos Segmentación de Mercados

Quinto Cuatrimestre

Estrategia de Fijación de Precios
Desarrollo de Marca
Comportamiento del Consumidor
Presupuestos
Psicología de la Comunicación y la Publicidad
Marco Legal de la Mercadotecnia

Sexto Cuatrimestre

Creatividad Publicitaria Estrategias de Comercialización Identidad Corporativa Costos Campañas Publicitarias Habilidades de Negociación

Séptimo Cuatrimestre

Desarrollo de Nuevos Productos Administración de la Fuerza de Ventas Promoción de Ventas Comercialización por Internet Administración Financiera

Octavo Cuatrimestre

Mercadotecnia de Servicios Diseño Publicitario Seminario de Planeación Estratégica Publicitaria Seminario de Tendencias Actuales de la Mercadotecnia Seminario de Ética Profesional

Noveno Cuatrimestre

Mercadotecnia Internacional Mercadotecnia Industrial Diseño de un Plan Estratégico de Marketing Seminario de Tesis Seminario de Habilidades Directivas

Perfil del egresado



Explicará y evaluará las distintas teorías y procesos que intervienen en la mercadotecnia.

- Planeará y llevará a cabo estrategia de mercadotecnia encaminadas a promover productos o servicios de todo tipo de empresa.
- hmplementará y dirigirá departamentos de mercadotecnia en empresas que así lo requieran.
- Elaborará estrategias mercadológicas y dirigirá su implementación para enfrentar necesidades de la competencia nacional e internacional.
- Evaluará los costos y márgenes de beneficio para el establecimiento de precios coherentes con la realidad del mercado y las expectativas de la empresa.

Requisitos para inscripción:

Original y 3 Copias:
Acta de Nacimiento
Certificado de Secundaria
Certificado de Preparatoria
C.U.R.P (1 Copia)
6 Fotografías tamaño infantil blanco y negro (de frente)
Certificado Médico
(Expedido por una Institución Pública)



